



CENTRO DE EVENTOS SITIO DAS FLORES E RISTORANTE

CNPJ: 33.211.727/0001-77

Endereço: Linha Divisa, Interior,

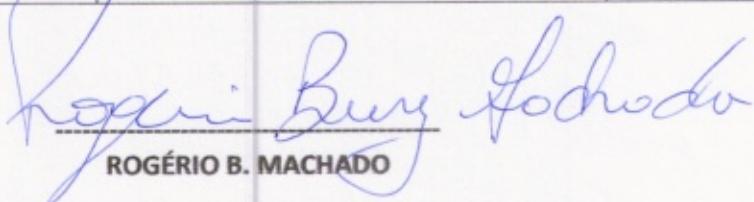
Porto Xavier – RS

Fone: 055-98129-8192

DESCRÍÇÃO DOS CURSOS OFERTADOS		VALOR DA HORA AULA COM MATERIAS
<p>CURSO DE PROMOTOR DE VENDAS</p> <p>NOÇOES BASICAS BEM COMO SUA PRATICA.</p> <p>"O PROMOTOR DE VENDAS TEM COMO RESPONSABILIDADE PROJETAR E DESENVOLVER ESTRATEGIAS DE VENDAS, COM O INTUITO DE EXPANDIR A VISIBILIDADE DA MARCA, BEM COMO TRABALHAR A SUA POPULARIDADE E PUBLICIDADE. ELE TAMBEM PODE DEFINIR METAS DE VENDAS E ADMINISTRAR CONTRATOS COM CLIENTES, FECHANDO NEGOCIOS."</p> <p>MATERIAS USO APOSTILAS, E OUTROS INCLUSOS NO VALOR</p>		R\$ 20,00

CRONOGRAMA DE ATIVIDADES CARGA HORARIA DE 40 HORAS AULA

20 HORAS AULA	10 HORAS AULA	10 HORAS DE AULA
<ul style="list-style-type: none">❖ CONCEITOS BASICOS DE VENDA❖ CONCEITOS DE NORMAS DE ESTRATEGIAS DE VENDAS❖ CONCEITOS DE COMO ELABORAR UMA MERCHANDISING❖ CONCEITO DE COMO POLPULARIZAR UMA MARCA	<ul style="list-style-type: none">✓ COMO VENDER SEU PRODUTO✓ CHAMANDO ATENÇÃO DO CLIENTE✓ CRIAR ARTE PARA VENDER O PRODUTO✓ ORATORIA E DIGÇÃO PARA ANUNCIAR PRODUTO✓ POSTURA DE UM PROMOTOR DE VENDAS	<ul style="list-style-type: none">➤ PRATICA DA ESTRATEGIA DE VENDA FRENTE E DIRETAMENTO AO CLIENTE➤ PRATICA COM A CONCRETIZAÇÃO DA OFERTA AO CLIENTE.


ROGÉRIO B. MACHADO

PROPRIETÁRIO

PORTO XAVIER, 25 MARÇO DE 2024.